



سهام کشورهای مستقل
مشترک المنافع در بین
فولاد سازان بزرگ جهان

۷

استاندار خوزستان در دیدار با مدیران
شرکتهای فولادی استان:

بخش مهمی از محصولات
فولادی استان قابلیت
صادرات دارد

۸



www.jahanfooladnews.ir

ماهانامه / مهر ماه ۱۴۰۰ سال اول شماره ۵ قیمت: ۲۰۰۰ تومان



۸ مدیر عامل فولاد هرمزگان:

ما می توانیم را در
فولاد هرمزگان تحقق می بخشیم

۵

وزیر صمت در حاشیه بازدید از واحدهای
تولیدی استان ایلام:
صادرات محصولات صنعتی
پنج میلیارد دلار افزایش می یابد

۸

کم شدن مالیات شرکت های فولادی؛ راهی برای کمک به توسعه صنعت کشور

مالیات یکی از مهم ترین منابع درآمدی برای دولت است؛ اما در این میان تصمیم وزیر صمت در جهت کم شدن میزان مالیات صنایع تولیدکننده در طول ۴ سال (از ۲۵ درصد به ۱۰ درصد) یکی از اقدامات تاثیرگذار در جهت توسعه کسب و کار، همچنین کمک به اجرای طرح های صنعتی بزرگ به ویژه در شرکت های صنایع معدنی به ویژه فولادی است.....

فراخوان
مسابقه
طراحی سردرب ورودی
شماره یک و چهار
شرکت فولاد خوزستان



اهداف مسابقه:

دستیابی به بهترین طرح سردرب ورودی شماره ۱ و ۴ شرکت فولاد خوزستان و نمایش جایگاه شرکت، محصولات تولیدی، معماری منطقه، فرهنگ و اعتقادات و اصالت استان خوزستان و شهرستان اهواز

جوایز مسابقه:

رتبه اول: لوح تقدیر و تندیس شرکت فولاد خوزستان به همراه ۱۰۰ میلیون تومان جایزه نقدی
رتبه دوم: لوح تقدیر و تندیس شرکت فولاد خوزستان به همراه ۵۰ میلیون تومان جایزه نقدی
رتبه سوم: لوح تقدیر و تندیس شرکت فولاد خوزستان به همراه ۳۰ میلیون تومان جایزه نقدی

مدارک مورد نیاز جهت ارسال:

- اطلاعات و مشخصات فردی طراح یا طراحان در قالب فایل WORD شامل نام و نام خانوادگی، تاریخ تولد، کد ملی، آدرس دقیق پستی، تلفن همراه و ایمیل
- شرح ایده حداکثر در یک صفحه A4 به صورت فایل PDF
- شرح توجیه اقلیمی، اقتصادی و اجرایی حداکثر در یک صفحه A4 به صورت فایل PDF
- نقشه به همراه اندازه گذاری کامل به مقیاس ۱:۱۰۰ در فرمت ACAD

زمان ارسال طرح حداکثر تا ۲۵ مهرماه ۱۴۰۰

جهت کسب اطلاعات بیشتر به سایت www.KSC.ir قسمت تحقیق و توسعه بخش نیازهای پژوهشی مراجعه نمایید.
آدرس: اهواز، کیلومتر ۱۰ جاده بندر امام خمینی (ره) شرکت فولاد خوزستان
واحد تحقیقات و تکنولوژی ایمیل: R&D@Ksc.ir تلفن: ۰۶۱۳۲۱۳۸۱۳۰ روابط عمومی

مدیر عامل بانک تجارت کشور:
باید خدمت متفاوت
تری به تیم فولاد
اکسین ارائه شود



۵

رکورد تولید ماهیانه در
کارخانه گندله سازی
چادر ملو شکسته شد



۵

رکورد تولید ماهیانه ورق
قلع اندود در فولاد مبارکه
شکسته شد



۸

آیین کلنگ‌زنی سه طرح عظیم شرکت فولاد خوزستان برگزار شد

آیین کلنگ‌زنی سه طرح عظیم احداث ماشین‌ریخته‌گری اسلب عریض، کارخانه اکسیژن ۴ و نیروگاه ۵۲۰ مگاواتی برق شرکت فولاد خوزستان با حضور مسئولان کشوری و استانی برگزار شد.

آیین یادشده روز ۲۸ شهریور ۱۴۰۰ با حضور دکتر آیت الله ابراهیمی معاون اقتصادی سپاه پاسداران اسلامی، سردار حسن شاهورپور فرمانده سپاه حضرت ولیعصر (عج)، عبدالله ایزدپناه، سیدکریم حسینی و مجتبی یوسفی نمایندگان مردم در مجلس شورای اسلامی، نورالله حسن‌زاده معاون اقتصادی استاندار خوزستان، امیرحسین نظری رئیس سازمان صمت استان خوزستان، امین ابراهیمی مدیرعامل، رضا طاهری رییس و اعضای هیات مدیره شرکت فولاد خوزستان و جمعی از مسئولان لشکری و کشوری انجام شد.

در ابتدای مراسم رضا طاهری رئیس هیات مدیره فولاد خوزستان از جبران ارز کشور با صادرات فولاد سخن گفت و اضافه کرد: سال‌های اخیر و با توجه به کاهش درآمدهای نفتی کشور، فولاد خوزستان با انجام صادرات محصولات باکیفیت در ارزآوری کشور نقش بسزایی ایفا کرده است. این شرکت بالاترین مقدار تزریق ارز به سامانه نیما را در میان صنایع کشور داشته است. با توجه به موقعیت جغرافیایی استان خوزستان و دسترسی به آب‌های آزاد، حمل و نقل جاده‌ای و ریلی و حامل‌های انرژی، این استان مستعد سرمایه‌گذاری و توسعه در صنایع راهبردی مانند فولاد است. هیچ‌گاه قطار توسعه در فولاد خوزستان از حرکت نمی‌ایستد؛ این مجموعه همواره توسعه و آبادانی را سرلوحه فعالیت‌های خود قرار داده است.

طاهری در ادامه گفت: در سال‌های اخیر و با هدف تکمیل زنجیره فولاد، این مجموعه در بالادست اقدام به راه‌اندازی و بهره‌برداری کارخانه تولید کنتانتره و گندله سردار شهید سلیمانی در استان خراسان رضوی نمود. تولید کارخانه در فاز اول سالانه دو میلیون و ۵۰۰ هزار تن گندله در سال است و در فاز دوم به پنج میلیون تن می‌رسد. با راه‌اندازی این کارخانه زمینه‌ی اشتغال هزار و ۵۰۰ نیروی جویای کار فراهم شد. تولید ۸۰۰ هزار تن گندله در فاز اول کارخانه صنعت فولاد شادگان از دیگر طرح‌های موفق فولاد خوزستان است که خوشبختانه یک هزار و ۲۰۰ جوان بومی در این مجموعه مشغول به کار هستند. فاز دوم این کارخانه احداث سایت فولادسازی با ظرفیت دو میلیون تن است. با شروع به کار این سه طرح توسعه ای فولاد خوزستان نیز علاوه بر افزایش تن‌تاز تولید، زمینه‌ی اشتغال چهار هزار نیروی جویای کار بومی منطقه فراهم می‌شود.

امین ابراهیمی مدیرعامل فولاد خوزستان از افزایش شصت درصدی صادرات شمش فولادی در دو سال گذشته خبر داد و افزود: شرکت فولاد خوزستان با اولویت تامین شرکت‌های نوردی استان و کشور توانسته در دو سال گذشته رشد شصت درصدی صادرات را تجربه کند. افق ۱۴۰۴ تولید فولاد کشور ۵۵ میلیون تن است که از این مقدار ۳۶ میلیون تن مصرف داخلی و ۱۹ میلیون تن صادرات را به خود اختصاص داده است. ایران رتبه دهم تولید فولاد جهان را در اختیار دارد، که با



دستیابی به تولید ۵۵ میلیون تن رتبه‌ی اول خاورمیانه را از آن خود می‌کند. سهم فولاد خوزستان در افق ۱۴۰۴ با تعریف طرح‌های توسعه و تکمیل زنجیره فولاد ۱۳ میلیون تن شمش است.

ابراهیمی طرح ماشین‌ریخته‌گری اسلب عریض را نقطه‌ی عطف توسعه فولاد خوزستان دانست و افزود: تامین شمش شرکت‌های نوردی یکی از اهداف اصلی فولاد خوزستان است. مجاورت شرکت فولاد اکسین و لزوم تامین اسلب مورد نیاز این شرکت، باعث شد طرح احداث ماشین‌ریخته‌گری اسلب عریض در دستور کار قرار گیرد. پس از اجرای کامل طرح علاوه بر میزان تولید فعلی شمش، سالانه یک میلیون و ۲۰۰ هزار تن شمش اسلب عریض با گریدهای فولاد آلیاژی و ساختمانی در شرکت فولاد خوزستان تولید می‌شود. مزایایی همچون: حفظ جایگاه فولاد خوزستان در بازار داخل و بین‌المللی با توجه توان تامین تولید شمش اسلب با تنوع ابعاد و گریدهای فولاد آلیاژی، ارزش افزوده بیشتر، حفظ سقف ظرفیت تولید کنونی در صورت توقف سایر ماشین‌های ریخته‌گری به منظور بهینه‌سازی تجهیزات برای فولاد خوزستان، پیامدهای اجرای طرح هستند.

مدیرعامل فولاد خوزستان در ادامه اشاره‌ای به طرح اکسیژن ۴ و نیروگاه ۵۲۰ مگاواتی برق کرد و افزود: تزریق اکسیژن کیفیت و کمیت آهن اسفنجی را افزایش می‌دهد. به منظور تامین گازهای صنعتی مورد نیاز طرح‌های توسعه‌ای، احداث کارخانه اکسیژن ۴ در اولویت قرار گرفته و شاهد آغاز این طرح هستیم. هزینه اجرای طرح ۲۶ میلیون یورو و مدت زمان اجرای آن ۳۶ ماه پیش‌بینی شده است. هدف از اجرای کارخانه اکسیژن ۴ بهینه‌سازی کیفیت، پایداری سیستم و افزایش ظرفیت تولید است. احداث نیروگاه اختصاصی ۵۲۰ مگاواتی دیگر طرحی است که امروز کلنگ‌زنی می‌شود، با اجرای این طرح و در مدار قرار گرفتن آن علاوه بر برداشته شدن محدودیت‌های برقی، پایداری تولید تضمین می‌شود. در حال حاضر با توجه به کاهش تولید فولاد ناشی از محدودیت‌های برقی، احداث نیروگاه ۵۲۰ مگاواتی با امکان توسعه تا هزار مگاوات در دستور کار قرار گرفته است.

یحیی فروتن مدیرعامل شرکت ایوا در این مراسم اظهار داشت: اگر وضعیت کشور را نسبت به اوایل انقلاب در نظر بگیریم، با وجود مشکلات چیزی شبیه به معجزه رخ داده است. ما در ایام گام دوم انقلاب به سر می‌بریم. در چنین اوضاعی شرکت‌هایی همچون شرکت فولاد خوزستان که برای فراهم نمودن زیرساخت‌های اقتصادی کشور فعالیت می‌نمایند، نقش بسزایی را ایفا می‌نمایند.

عبدالله ایزدپناه رئیس مجمع نمایندگان

خاطره‌ی شهدای دفاع مقدس و پنجاه و شش شهید فولاد خوزستان اظهار داشت: در کشورهای پیشرفته صنعتی که به ساحل دسترسی دارند، اقتصاد، دریا محور است. بدین معنا که با توجه به دسترسی به ساحل و آب‌های آزاد، صنایع بزرگ صنعتی در استان‌های ساحلی احداث می‌شوند. اما در کشورمان که بیش از دو هزار و ۸۰۰ کیلومتر ساحل دارد، متأسفانه در چند سال اخیر طرح‌های فولادی با ظرفیت زیر یک میلیون تن در استان‌های مرکزی که با تنش آبی مواجه هستند تعریف و اجرا می‌شود. این موضوع از دو منظر نگران‌کننده است. یکی بحران کم‌آبی و دیگری هزینه‌های گزاف انتقال شمش‌های تولیدی به سمت شرکت‌های نوردی و مقاصد صادراتی. اگر با نگاه کارشناسی و سودآوری به تعریف و احداث شرکت‌های فولادی بپردازیم، راه‌اندازی شرکت‌های جدید با ظرفیت کمتر از ۱۰ میلیون تن اشتباه راهبردی به شمار می‌آید. خوزستان با دسترسی به ساحل و آب‌های آزاد، حامل‌های انرژی و حمل‌ونقل جاده‌ای و ریلی بهترین مکان برای تعریف طرح‌های توسعه‌ی فولاد است. یوسفی توسعه ورق عریض را نیاز فوری استان دانست و افزود: اگر زنجیره ارزش در شرکت‌های فولادی تکمیل نشود جایگاه اقتصادی را در جهان از دست می‌دهیم. با این نگاه مدیریت فولاد اکسین با هدف تکمیل زنجیره ارزش باید به فولاد خوزستان سپرده شود. توسعه فولاد خوزستان باید به صورت مستمر ادامه پیدا کند. تولید فولاد محصولی راهبردی به شمار می‌آید و خوزستان بستر مناسب برای توسعه است. افق ۱۴۰۴ و دستیابی به ۵۵ میلیون تن، بدون در نظر گرفتن زیرساخت و مواد اولیه موثر در زنجیره فولاد یعنی: کنتانتره، سنگ آهن و گندله، امکان‌پذیر نیست. باید به توسعه نگاه متوازن داشت.

سردار شاهورپور فرمانده سپاه حضرت ولی عصر (عج) در این مراسم اظهار داشت: با وجود منابع سرشار نفتی، معدنی، تولید فولاد، نورد و پتروشیمی، زیرساخت‌های اشتغال در خوزستان مهیاست. اما در چنین شرایطی بازهم شاهد وجود نیروی جویای کار و بالاتر بودن متوسط نرخ بیکاری نسبت به دیگر استان‌ها هستیم. بیکاری زمینه‌ی ناهنجاری اجتماعی و ناامنی است. اولویت اول استان خوزستان رفع بیکاری جوانان است. انتظار داریم با تسریع در آغاز طرح‌های توسعه‌ی فولاد خوزستان، جوانان منطقه بکارگیری شوند. فولاد خوزستان در عمل به مسئولیت‌های اجتماعی سرآمد است. فعالیت‌های دوران کرونا، سیل و رسیدگی به ساکنین مناطق کم‌برخوردار عمده فعالیت‌های این مجموعه عظیم را تشکیل می‌دهند.

پس از پایان مراسم سخنرانی، آیین کلنگ‌زنی سه طرح عظیم احداث ماشین‌ریخته‌گری اسلب عریض، کارخانه اکسیژن ۴ و نیروگاه ۵۲۰ مگاواتی برق شرکت فولاد خوزستان با حضور جمعی از مسئولان لشکری و کشوری انجام شد. گفتنی است، در پایان دکتر آیت الله ابراهیمی معاون اقتصادی سپاه پاسداران انقلاب اسلامی به همراه امین ابراهیمی مدیرعامل، اعضای هیات مدیره و جمعی از معاونین و مدیران فولاد خوزستان از خط تولید این شرکت و شرکت لوله سازی اهواز بازدید کردند.

سومین دوره‌ی تقدیر از کارکنان نمونه فولاد خراسان اجرا شد



در اجرای دستور مدیرعامل مجتمع فولاد خراسان و با هدف ایجاد انگیزه و تشویق کارکنان پرتلاش عضو خانواده بزرگ فولاد خراسان، برنامه ماهانه قدردانی از کارکنان نمونه با اعلام اسامی سومین گروه از این همکاران متعهد اجرا شد. سومین فهرست ماهانه کارکنان نمونه عضو خانواده بزرگ فولاد خراسان در سال ۱۴۰۰، از سوی معاونت منابع انسانی و امور اجتماعی شرکت اعلام شد و از شش نفر از همکاران برگزیده، با حضور قائم مقام مدیرعامل، معاونان منابع انسانی، بهره‌برداری، مدیران حوزه مدیریت و روابط عمومی با اعطای تقدیرنامه مدیرعامل و هدیه‌ای به رسم یادبود، تجلیل شد. بر اساس این فهرست، آقایان: سیدعلیرضا محسنی موسوی (ناحیه نورد)، محمد سپهری طلب (کارخانه احیا مستقیم)، هادی دهنوی (کارخانه فولادسازی)، حسین آبیاری (واحد کدینگ)، سعید قربانی (پست برق) و رحمان یوسفیان قرجه (شرکت تعاونی مصرف کارکنان) به عنوان کارکنان نمونه شرکت در ماه سوم سال برگزیده شده‌اند.

فولاد تراز موفق به اخذ استاندارد ایزو ۱۷۰۲۵ شد



آزمایشگاه شرکت فولاد تراز موفق به اخذ استاندارد ایزو ۱۷۰۲۵ ویژه الزامات عمومی برای عملکرد صحیح، بی‌طرفانه و سازگاری آزمایشگاه‌ها شده. گزارش جهان فولاد، دکتر محمدرضا جعفرآقایی، مدیر عامل فولاد تراز با اعلام این خبر افزود: در سایه الطاف الهی و در راستای پیشبرد اهداف نظام مقدس جمهوری اسلامی، آزمایشگاه شرکت فولاد تراز چهارم‌حال به عنوان یکی از معدود آزمایشگاه‌های فولادی در کشور و منطقه که در آن سیستم مدیریت کیفیت آزمایشگاه براساس استاندارد ISO/IEC 17025:2017، استقرار یافته مورد تأیید قرار گرفت و به این ترتیب از سوی سازمان‌های بین‌المللی مرکز ملی تأیید صلاحیت ایران (NACI) رسماً به عنوان آزمایشگاه دارای صلاحیت آزمون براساس این استاندارد معرفی شد. ضمن تبریک به تمامی سهامداران و کارکنان پرتلاش مجموعه فولاد تراز اظهار داشت: ایزو ۱۷۰۲۵، فعالیت‌هایی را مشخص می‌کند که باید در عملیات آزمایشگاهی گنجانده شود تا اعتماد به نفس در توانایی تولید نتایج آزمون کالیبراسیون و نمونه‌گیری معتبر و قابل اعتماد را افزایش دهد.

جعفرآقایی همچنین افزود: استاندارد ایزو ۱۷۰۲۵ می‌تواند به مشتریان این اطمینان را بدهد که تمامی تجهیزات سازمان توسط یک مرجع استاندارد مطمئن رصد و بررسی شده است. استاندارد ۱۷۰۲۵ مزایایی از جمله به‌روزرسانی روش‌های آزمون، توجه به صلاحیت پرسنل آزمایشگاه، بهبود وضعیت تجهیزات و انطباق آن با خواسته‌های روش‌های آزمون، پذیرش بهتر گزارشات آزمون در مراجع ملی و بین‌المللی، هم‌زمانی آزمایشگاه با سایر آزمایشگاه‌های تأیید صلاحیت شده دنیا، افزایش حجم کاری آزمایشگاه و حصول شاخص‌های اقتصادی بهتر، افزایش رضایت مشتریان و نیز افزایش اعتبار و جایگاه آزمایشگاه را برای شرکت فولاد تراز به ارمغان خواهد آورد. گفتنی است؛ استاندارد ۱۷۰۲۵ با همکاری سازمان بین‌المللی استاندارد سازی (ISO) و کمیسیون بین‌المللی الکتروتکنیک (IEC) تهیه و منتشر شده و آخرین ویرایش آن در سال ۲۰۱۷ انجام گرفته و در حال حاضر با عنوان ISO/IEC 17025:2017 شناخته و تبیین می‌شود.

محدودیت های صادراتی و کاهش تولید فولاد باعث بدون تقاضا ماندن گندله شد



قیمت سنگ آهن عیار ۶۵ درصد در فروردین و اردیبهشت امسال به بالای ۲۴۰ دلار بر هر تن رسید و بهترین زمان برای صادرات این محصول و محصولات فرآوری شده آن (کنسانتره و گندله) بود تا مازادی که در کشور وجود دارد را صادر کنند و درآمد ارزی بالایی برای کشور و شرکت های تولیدکننده داشته باشد و به تبع باعث افزایش سود سهامداران شود. اقتصادآنلاین - طاهره گودرزی؛ روزهای پایانی سال ۹۹ با افزایش قیمت جهانی سنگ آهن همراه بود و این رشد قیمتی تا خرداد ۱۴۰۰ ادامه داشت. این رشد تا جایی ادامه یافت که قیمت سنگ آهن عیار ۶۵ درصد به ۲۴۴ دلار بر هر تن رسید. کارشناسان و تحلیلگران صنعت فولاد و معدن، روند صعودی قیمت سنگ آهن را ادامه دار می پنداشتند و از نظرشان بعید بود که این روند افزایشی، متوقف شود. با افزایش قیمت جهانی سنگ آهن، بسیاری از تولیدکنندگان این ماده معدنی به دنبال انجام صادرات سنگ آهن و محصولات وابسته به آن یعنی کنسانتره سنگ آهن و گندله بودند. موضوعی که به دلایل محدودیت های صادراتی، اتفاق نیفتاد و شرکت های معدنی این امکان را نداشتند تا محصولات مازاد خود را صادر کنند.

اما دیر زمانی نگذشت که تحلیل کارشناسان با شکست مواجه شد و قیمت سنگ آهن در مسیر سقوط، حرکت خود را آغاز کرد به گونه ای

که بهای این محصول جمعه هفدهم سپتامبر، به نصف نرخ این محصول در قله تاریخی آن در ماه می امسال رسید. بر همین اساس؛ قیمت هر تن سنگ آهن عیار ۶۳/۵ درصد وارداتی به چین به ۱۰۴ دلار رسید.

اما موضوعی که باید به آن اشاره کرد، چالشی است که شرکت های معدنی و تولیدکنندگان کنسانتره و گندله با آن روبرو هستند. در روزهای اوج قیمتی سنگ آهن که به نزدیک ۲۵۰ دلار بر هر تن رسید، محدودیت ها و عوارض صادراتی که بیش از ۳ سال است بر صادرات این بخش سایه افکنده است، باعث شد که تولیدکنندگان کنسانتره و گندله نتوانند مازاد محصولات خود را صادر کنند.

حسین شاهمرادی معاون بازرگانی شرکت صنعتی و معدنی گل گهر در گفت و گوی اختصاصی با اقتصادآنلاین به این موضوع اشاره کرد و گفت: در فروردین و اردیبهشت امسال قیمت جهانی سنگ آهن به اوج خود رسید و شرکت های معدنی می توانستند مازاد کنسانتره و مخصوصاً گندله خود را صادر کنند و درآمد ارزی برای کشور و شرکت خود داشته باشند که به خاطر عوارض و محدودیت های صادراتی، مجوز صادرات به آن ها داده نشد.

شاهمرادی تاکید کرد: پس از قطع برق و محدودیت هایی که از این طریق برای فولادسازان ایجاد شد و توقف تولید را در پی داشت و آمار تولید فولادسازان به

شدت کاهشی شد، باعث شد تا کنسانتره و گندله مازاد داشته باشیم که در حال حاضر نه مشتری داخلی دارد و نه دیگر می شود صادرات انجام داد که عدم صادرات دو دلیل اصلی دارد؛ دلیل اول همان بحث محدودیت های صادراتی است. ثانیا حتی اگر محدودیت ها برداشته شود، به خاطر افت شدید قیمت جهانی سنگ آهن دیگر صادرات این محصولات صرفه اقتصادی ندارد.

وی اظهار کرد: درخواست ما از دولت این است که عوارض صادرات کنسانتره و گندله را به طور کامل بردارد تا صادرات کمی به صرفه تر شود چرا که قیمت های جهانی بسیار پایین آمده است و شرکت ها انگیزه ای برای صادرات ندارند. شرکت گل گهر و گهرزمین، گندله مازاد بسیاری دارند و اینکه شرکت های فولادی اعلام می کنند که با کمبود مواد اولیه مواجه هستند، فقط به خاطر این است که نتوانند در بحث قیمت این محصولات کنترل داشته باشند.

شاهمرادی خاطر نشان کرد: انبارهای شرکت گهرزمین و گل گهر، مملو از گندله است و شرکت های فولادی هیچ تقاضایی برای گندله ما ندارند و این عدم تقاضا بیشتر به این خاطر است که هم از قبل انبارهایشان را پر کرده اند و هم اینکه تولید فولاد به خاطر قطع برق صنایع کاهش پیدا کرد. بیش از دو میلیون تن گندله در منطقه گل گهر دپو شده است که هیچ تقاضایی ندارد.

ازنا «فولادی» نشد

۱۹ سال وعده تمام برای یک پروژه ناتمام!



عنوان کرد: برای پیگیری مسائل مربوط به این پروژه با سران سه قوه دیدار داشته ام. نماینده مردم دورود و ازنا در مجلس شورای اسلامی در یک ماه اخیر نیز با رئیس جمهور در رابطه با این واحد جلسهای داشته ام بیان داشت: همچنین با رئیس قوه قضائیه، بانک عامل و همچنین دادستان دیدار داشته ام.

گودرزی بیان داشت: با اقدامات صورت گرفته کار در آستانه واگذاری است.

وعده استاندار تحقق پیدا نکرد

این سخنان در حالی مطرح می شود که سید موسی خادمی استاندار لرستان در ۲۵ اسفندماه سال ۹۶ در رابطه با این پروژه اقتصادی گفته: این پروژه یکی از طرح های کلیدی استان است که با اولویت

استان های کشور ایجاد کند که این رقم مجزا از اشتغال غیرمستقیم این واحد صنعتی است. از سوی دیگر مجتمع فولاد ازنا در صورت بهره برداری کامل می تواند از خروج سالانه ۸۱ میلیون دلار ارز از کشور جلوگیری کرده و به این لحاظ نیز از مهم ترین واحدهای صنعتی کشور محسوب می شود.

فولاد ازنا همچنان بلا تکلیف

حسین گودرزی نماینده مردم دورود و ازنا در مجلس شورای اسلامی در این رابطه در گفت و گو با خبرنگار مهر اظهار داشت: پرونده این واحد در حال بررسی و پیشرفت برای راه اندازی است.

وی با اشاره به اینکه فولاد ازنا می تواند هزار و ۵۰۰ فرصت شغلی مستقیم داشته باشد

وعده ها برای بهره برداری از فولاد ازنا یکی یکی بایگانی می شود تا وضعیت این پروژه در آستانه ۱۹ سالگی و ایجاد هزار و ۵۰۰ شغل در آن، همچنان در ابهام بماند. مجوز اولیه کارخانه فولاد ازنا سال ۸۱ صادر و فعالیت رسمی برای احداث این کارخانه از سال ۸۴ آغاز شد، این واحد صنعتی که یکی از مهم ترین پروژه های استان لرستان در این حوزه محسوب می شود قرار بوده با ظرفیت تولید سالانه یک میلیون و ۲۰۰ هزار تن ورق در فاز اول و سالانه ۷۰۰ هزار تن فولاد در فاز دوم وارد چرخه فعالیت شود.

این پروژه صنعتی از آن جهت برای لرستان و لرستانی ها ارزشمند است که بهره برداری از آن می تواند به طور مستقیم هزار و ۵۰۰ شغل در یکی از بیکارترین

واردات ۵۰۰ دستگاه به علت فرسودگی ماشین آلات معدنی



در حال حاضر با توجه به دغدغه فرسودگی ماشین آلات بیش از ۳۰۰ دستگاه وارد کشور شده و ۲۰۰ دستگاه دیگر نیز بزودی وارد خواهد شد.

به گزارش جهان فولاد، اسدالله کشاورز عصر چهارشنبه در آئین بهره برداری از معدن منگنز رباط کریم، با اشاره به اینکه بزرگترین معدن خاورمیانه در ایران قرار دارد اظهار داشت: با فعالیت این معدن از اشتغال زایی مطلوبی بهره مند خواهیم شد.

کشاورز با بیان اینکه با راه اندازی این مجتمع یک هزار تن ظرفیت اولیه داریم و امیدواریم نیاز کشور و صنایع مادر را تأمین و از واردات بی نیاز باشیم و باید اعلام کنیم طی سال های که این معدن از چرخه خارج شده بود ماده معدنی از کشورهای دیگر وارد می شد که خوشبختانه هم اکنون با راه اندازی این معدن خودکفا خواهیم شد.

معاون معدنی وزارت صنعت، معدن و تجارت بیان داشت: معدن منگنز رباط کریم دومین معدن بزرگ کشور به شمار می رود که لازم است از آن حمایت شود چرا که منگنز در صنایع بسیاری بویژه نظامی، الکترونیک، فولادسازی و شیمیایی کاربرد دارد و متأسفانه معادن منگنز موجود بسیار محدود و کم است.

وی عنوان داشت: در حال حاضر با توجه به دغدغه فرسودگی ماشین آلات بیش از ۳۰۰ دستگاه وارد کشور شده و ۲۰۰ دستگاه دیگر نیز در چرخه کارهای اداری برای وارد شدن می باشد تا از این طریق ناوگان فرسوده ماشین آلات معادن ترمیم شود. کشاورز با اشاره به اینکه تا سال ۹۰ وارد کننده فولاد بوده ایم اظهار داشت: در حال حاضر ۶.۵ میلیون تن از ۳۰ میلیون تن تولید فولاد کشور، علاوه بر پاسخگویی به مطالبات داخلی، صادر شده است.

تولید تستی میلگرد زنگ نزن ۳۰۴L با قطر ۸۰ میلیمتر در شرکت فولاد آلیاژی ایران

تولید تستی میلگرد زنگ نزن ۳۰۴L با قطر ۸۰ میلیمتر برای اولین بار در شرکت فولاد آلیاژی ایران انجام و گام موفق در مسیر تولید محصولات جدید

به گزارش جهان فولاد به همت همکاران تولید در کارخانه نورد سنگین و با همکاری واحد کیفیت و فناوری تولید، تولید آزمایشی میلگرد قطر ۸۰ میلیمتر زنگ نزن ۳۰۴L برای اولین بار در شرکت فولاد آلیاژی ایران انجام و گام موفق دیگری در مسیر تولید محصولات جدید، تکمیل سبد محصولات و پر کردن بخشی از نیاز بازار داخلی فولادهای زنگ نزن برداشته شد.

پروژه تولید فولادهای زنگ نزن آستنییتی از دو سال قبل با تولید اینگت های یک تنی و سپس دو تنی، تولید بیلت از اینگت و تولید میلگرد سایزهای سبک آغاز شد و هم اکنون تولید میلگرد سایز نیمه سنگین در حال انجام است.

امید است در ادامه این پروژه و در آینده نزدیک میلگرد سایزهای سنگین تا قطر ۲۰۰ میلیمتر و همچنین مقاطع تسمه در این کارخانه تولید شود.

صنعت فولاد هنوز به وضعیت عادی باز نگشته است

معاون اداری و مالی شرکت احیا استیل فولاد بافت گفت: با اینکه قطعی برق در صنعت فولاد به اتمام رسیده اما زنجیره صنعت از قطعی برق آسیب زیادی دیده است و هنوز بسیاری از تولیدکنندگان به شرایط عادی باز نگشته‌اند.

علیرضا مهرمنش اظهار داشت: شرکت‌های فولادی به دلیل ابلاغ بخشنامه از سوی مسئولان کشور در تاریخ ۱۵ تیر ماه سال جاری، ناچار به توقف کامل فعالیت‌های خود شدند. بر این اساس، شرکت فولاد بافت نیز در تاریخ یاد شده، فعالیت‌های خود را به طور کامل متوقف کرد و این توقف تولید تا ۲۷ روز پس از آن ادامه یافت. توقف تولید در این مدت حدود یک هزار و ۷۰۰ میلیارد ریال به شرکت فولاد بافت زیان وارد کرد.

وی افزود: در زنجیره فولاد، شرکت فولاد بافت تنها نیست و ضمن اینکه مواد اولیه خود را از تولیدکنندگان گندله دریافت می‌کند، مواد اولیه حلقه بعدی زنجیره یعنی ذوب و ریخته‌گری را نیز فراهم می‌سازد. در مدتی که حلقه آهن اسفنجی شروع به فعالیت و تولید کرد، متاسفانه بخش ذوب و تولید شمش فولادی همچنان متوقف مانده بود. حتی برخی از فولادسازان که شروع به فعالیت کرده بودند، تنها مجاز به استفاده از ۲۰ درصد دیماند برق خود بودند و همین امر نیز موجب شد تولیدکنندگان آهن اسفنجی پس از آغاز فعالیت تولیدی نتوانند فروش مطلوبی داشته باشند و به وضع سابق بازگردند.

تعطیلی در یک حلقه، به دیگر حلقه‌ها تسری می‌یابد

معاون اداری و مالی شرکت احیا استیل فولاد بافت تاکید کرد: هنگامی که یکی از حلقه‌های زنجیره فولاد دچار مشکل یا توقف تولید شود، سایر حلقه‌ها نیز تحت تاثیر قرار می‌گیرند. با کاهش فعالیت فولادسازان در حلقه ذوب و ریخته‌گری، فروش آهن اسفنجی نیز دچار مشکل شده و تولیدکنندگان این محصول بعضا ناچار به دپوی محصول خود شده‌اند. ضمن اینکه مبادی تولید مواد اولیه نیز با توجه به توقف فروش از سوی حلقه‌های بعدی دچار مشکل می‌شوند. شرکت



فولاد بافت از دو تولیدکننده بزرگ گندله در کشور یعنی شرکت معدنی و صنعتی گل‌گهر و میدکو دریافت می‌کردیم که با توجه به کاهش تولید، خرید از این دو شرکت متوقف شد و پس از تولید مجدد، این امر با کندی صورت می‌گیرد زیرا تا زمانی که تولید و فروش انجام نشود، طبعاً نقدینگی در اختیار شرکت ما نخواهد بود و نمی‌توانیم مواد اولیه خود را تامین کنیم. بنابراین بازار فولاد کشور از این وضعیت آسیب دیده و تعادل در بازار به هم خورده است. مهرمنش خاطر نشان کرد: نکته قابل توجه آن است که عمده توقف‌ها در زنجیره فولاد به حوزه ذوب ختم شده و این امر موجب می‌شود حلقه‌های پیش از آن به ویژه آهن اسفنجی با عدم فروش و مازاد تولید مواجه شوند. هنگامی که برای یک محصول در بازار عرضه زیاد و تقاضا نسبتاً کم باشد، قطعاً کاهش قیمت اتفاق می‌افتد. در همین حال، کاهش قیمت محصول از یک سو و مازاد تولید و عدم فروش به موقع از سوی دیگر، موجب رشد بهای تمام شده تولید شده است و شرکت فولاد بافت نیز ناچار به کاهش قیمت محصول خود شده است تا بتواند آن را در بازار به فروش برساند.

وی اذعان کرد: افزایش بهای تمام شده و نیز کاهش قیمت محصول به نوعی حاشیه سود شرکت فولاد بافت را در این مدت کاهش داده است. میزان این کاهش حاشیه سود حدود ۲۰ تا ۳۰ درصد کمتر از شرایط عادی بازار یعنی پیش از تعطیلی صنعت فولاد تخمین زده می‌شود. این شرایط نشان می‌دهد قطعی برق علاوه بر اینکه موجب توقف تولید شده بود، حتی

پس از وصل شدن نیز تبعات آن توسط فولادسازان به صورت ملموس احساس می‌شود. حتی در پایان شهریور ماه که اکثر کارخانه‌های فولادی به چرخه تولید بازگشته‌اند، هنوز بازار شکل واقعی خود را پیدا نکرده است.

پس از وصل شدن نیز تبعات آن توسط فولادسازان به صورت ملموس احساس می‌شود. حتی در پایان شهریور ماه که اکثر کارخانه‌های فولادی به چرخه تولید بازگشته‌اند، هنوز بازار شکل واقعی خود را پیدا نکرده است.

۸ درصد تولید از دست رفت

معاون اداری و مالی شرکت احیا استیل فولاد بافت در خصوص زیان‌های کمی قطعی برق در صنعت فولاد برای این شرکت، عنوان کرد: میزان تولید شرکت فولاد بافت به طور متوسط حدود دو هزار و ۴۵۰ تن آهن اسفنجی در روز است و با احتساب ۲۷ روز تعطیلی، در خوشبینانه‌ترین حالت حدود ۶۶ هزار تن تولید معادل ۸ درصد از تولید کل سال از دست رفته است. این یعنی توانسته‌ایم حدود ۵۰۰ میلیارد تومان درآمد و ۱۷۰ میلیارد تومان سود کسب کنیم.

مهرمنش با اشاره به هدف‌گذاری شرکت فولاد بافت برای سال جاری، بیان کرد: با توجه به قطعی برق ناچار به هدف‌گذاری احداث یک نیروگاه برق هستیم و با این اقدام به نوعی به چالش قطعی برق شرکت پایان دهیم تا بیش از این دچار زیان نشویم؛ چراکه به نظر می‌رسد قطعی برق در سال‌های بعدی نیز ادامه خواهد داشت. بنابراین باید به گونه‌ای برنامه‌ریزی کنیم که در تامین برق خود کفا شویم و از قطعی برق جلوگیری کنیم. هر چند که هزینه احداث یک نیروگاه برای شرکت فولاد بافت بسیار سنگین خواهد بود و به نوعی صرفه اقتصادی ندارد اما با توجه به اینکه پیش‌بینی‌ها حاکی از ادامه قطعی

برق برای چهار سال آتی است، ضرورت دارد برای ادامه فعالیت تولیدی، به سمت احداث نیروگاه برویم. بنابراین به نوعی احداث نیروگاه اجباری است.

وی ادامه داد: علاوه بر چالش تامین برق، همانند سال گذشته، زمزمه‌هایی مبنی بر کمبود گاز و قطعی آن در زمستان نیز شنیده می‌شود. اگر قرار باشد در ۶ ماه دوم سال شاهد قطعی گاز باشیم، باز هم ناچار به توقف تولید خواهیم بود زیرا گاز برای شرکت فولاد بافت که آهن اسفنجی تولید می‌کند، بسیار حیاتی است و جزو مواد اولیه تولید این محصول محسوب می‌شود. البته اگر قصد احداث نیروگاه را هم داشته باشیم، برای تولید برق نیاز به گاز داریم و باز هم در این زمینه چالش خواهیم داشت. این یعنی اگر کمبود گاز وجود داشته باشد، هم تامین برق و هم تولید آهن اسفنجی متوقف خواهد شد. در حال حاضر به دنبال راهکارهایی هستیم که ریسک‌های موجود را به حداقل برسانیم.

کندی طرح‌های توسعه

معاون اداری و مالی شرکت احیا استیل فولاد بافت ابراز کرد: دو طرح توسعه در فولاد بافت در دست اقدام داریم که یکی از آن‌ها احداث واحد آهن اسفنجی ۲ و دیگری گندله‌سازی است. با این وجود، فازهای توسعه‌ای نیز به نوعی از قطعی برق و عدم تولید و فروش تاثیر گرفتند زیرا درآمد حاصل از فروش برای اجرای این طرح‌ها اختصاص می‌یافت که با توجه به عدم فروش و کسب درآمد مناسب، عملاً پیشرفت پروژه مطابق انتظار نبوده و با تاخیر مواجه شده است. مهرمنش در پایان مطرح کرد: بازار فولاد کشور هنوز به وضعیت عادی بازنگشته است و برای فعالیت تولیدی جذاب نیست اما تولیدکنندگان آهن اسفنجی ناچار هستند به تولید خود ادامه دهند و با فروش حداقلی و حتی قیمت پایین محصول خود نقدینگی به دست آورند. یادآور می‌شود فولاد بافت تا پیش از قطعی برق هرگز به اندازه دو روز تولید خود، دپوی محصول نداشت و همواره محصول این شرکت پیش‌فروش می‌شد اما اکنون بیش از این میزان دپو وجود دارد.

ذوب آهن اصفهان برای تحقق برنامه ساخت یک میلیون مسکن در سال اعلام آمادگی کرد



یزدی زاده مدیرعامل ذوب آهن به اهمیت سازه‌های فولادی در ساخت و سازه‌های جدید و نقش ذوب آهن اصفهان در تامین نیازهای این سازه‌ها پرداخت و با اشاره به برنامه ساخت یک میلیون مسکن در سال توسط دولت گفت: ذوب آهن اصفهان این برنامه را فرصت مناسبی برای توسعه سازه‌های فولادی می‌داند و با تمام توان برای تحقق آن تلاش خواهد کرد.

به گزارش جهان فولاد منصور یزدی زاده اظهار داشت: ذوب آهن اصفهان تابع قوانین جمهوری اسلامی ایران بوده و همواره با شرکت در نمایشگاه‌های مختلف نسبت به شناسایی نیازهای جامعه و پاسخگویی مناسب به آن تلاش می‌کند.

وی با اشاره به تولید انواع محصولات فولادی کیفی صنعتی، سازه‌های مختلف فولادی و تولید انواع ریل مترو و راه آهن و محصولاتمانند آرک TH۳۶ برای معادن افزود: تمام این محصولات براساس نیاز جامعه و تقاضای بازار، در ذوب آهن تولید و عرضه شده است.

مدیر عامل ذوب آهن اصفهان ادامه داد: محصولات فولادی ذوب آهن اصفهان در بورس به فروش می‌رسد، ولی با کسب مجوز و به کمک شرکت‌های دست‌اندرکار فروش و توزیع محصولات خود، درصد یافتن راهی برای عرضه مستقیم و پاسخگویی به رفع نیازها و تقاضاهایی با مقیاس پایین برای مردم و تکمیل سبد خرید آن‌ها هستیم.

مدیر عامل ذوب آهن اصفهان تأکید کرد: هرچند کارخانه ما قدمت دارد، ولی با توجه به طرح‌های توسعه و نوسازی، تمامی قسمت‌ها این شرکت به روز شده است.

یزدی زاده به اهمیت سازه‌های فولادی در ساخت و سازه‌های جدید و نقش ذوب آهن اصفهان در تامین نیازهای این سازه‌ها پرداخت و با اشاره به برنامه ساخت یک میلیون مسکن در سال توسط دولت گفت: ذوب آهن اصفهان این برنامه را فرصت مناسبی برای توسعه سازه‌های فولادی می‌داند و با تمام توان برای تحقق آن تلاش خواهد کرد.

وی یادآور شد: با این حال از مسئولان بلند پایه کشور انتظار می‌رود که نیازهای شرکت‌های تولیدی و صنعت فولاد کشور از جمله ذوب آهن اصفهان را در نظر بگیرند و همان گونه که انتظار دارند محصولات فولادی با کیفیت و ارزان قیمت تحویل بگیرند، در جهت تامین مواد اولیه و انرژی با قیمت مناسب برای آن‌ها هم اقدام کنند. در واقع برای تقویت زنجیره تولید باید از ابتدا تا انتها هم به فکر مصرف کننده و هم تولید کننده باشیم.

وی افزود: در این زمینه بانک‌ها، معادن و سازمان‌های مختلف باید با تولیدکنندگانی مانند ذوب آهن اصفهان همکاری و مشارکت نمایند.

در این صورت با عرضه تولیدات فولادی و دیگر مصالح ساختمانی توسط شرکت‌های مختلف و از جمله ذوب آهن اصفهان، طرح ساخت یک میلیون مسکن دولت و تبعات اقتصادی و اشتغالزایی آن خیلی سریع‌تر و بالاتر از انتظار به ثمر می‌رسد. به هر حال ذوب آهن اصفهان در این زمینه با سازمان‌های مختلف و به ویژه سازندگان سازه‌های فولادی، آماده همکاری است.

با شرکت‌های بورسی تولیدکننده سنگ آهن آشنا شوید



چهار شرکت اصلی تولید سنگ آهن در بازار سرمایه ایران پذیرفته شده و سهام این شرکت‌ها در بازار سهام مورد دادوستد قرار می‌گیرند که شامل «کگل»، «کچاد»، «کگهر» و «کنور» می‌شوند. شرکت‌های «پال»، «میدکو» و «واحیا» نیز دارای شرکت‌های فرآوری و معدنی در حوزه سنگ آهن در زیرمجموعه‌های خود هستند. همچنین «ومعدان» و «وامید» سهامداران چهار شرکت اصلی سنگ آهنی بورس به شمار می‌آیند.

کگل: شرکت معدنی و صنعتی گل‌گهر با سرمایه یکصد هزار میلیارد ریالی در انومالی شماره یک گل‌گهر در استان کرمان در حال فعالیت است. تولید سال گذشته این شرکت ۱۵ میلیون تن کنسانتره و ۱۲ میلیون تن گندله بوده که ظرفیت اسمی این شرکت در همین حدود است. این شرکت پس از دو دهه رشد سریع در حوزه تولید کنسانتره و گندله، در حال حاضر به بلوغ رسیده و در

فعالیت در انومالی D۱۹ است. تولید سال گذشته این شرکت ۱۰ میلیون تن کنسانتره و ۳/۷ میلیون تن گندله و ۱/۶ میلیون تن آهن اسفنجی و یک میلیون تن شمش فولاد بوده که ظرفیت اسمی این شرکت در همین حدود است. این شرکت پس از دو دهه رشد سریع در حوزه تولید کنسانتره و گندله، در حال سرمایه‌گذاری گسترده در حوزه زنجیره ارزش فولاد است. از جمله طرح‌های توسعه این شرکت طرح گندله شماره ۲ با ظرفیت ۵ میلیون تن و واحد احیای شماره ۲ با ظرفیت ۲/۲ میلیون تن آهن اسفنجی است. همچنین شرکت اصلی در شرکت‌های تابعه از جمله صنایع معدنی عصر نوین بهاباد، آهن و فولاد غدیر ایرانیان (فغدیر)، آهن و فولاد ارفع (ارفع)، آهن و فولاد سرد ابرکوه سرمایه‌گذاری کرده است. در سال مالی ۱۳۹۹ سود خالص تلفیقی سهم شرکت اصلی ۱۷۴ هزار میلیارد ریال و سود شرکت اصلی ۱۷۰ هزار میلیارد ریال بوده است.

حال توسعه عمودی کسب و کار در حوزه زنجیره ارزش فولاد است. ضمن آنکه توسعه فعالیت‌های فولادسازی در شرکت تابعه از جمله جهان فولادسیرجان (فجهان)، توسعه آهن و فولاد گل‌گهر و سرمایه‌گذاری و توسعه گل‌گهر در حال انجام است. همچنین این شرکت مالک ۲۸ درصد سهام «کگهر» است. در سال مالی ۱۳۹۹ سود خالص شرکت‌های تابعه ۷۸ هزار میلیارد ریال

رکورد تولید ماهیانه در کارخانه گندله‌سازی چادرملو شکسته شد



به گزارش ماین نیوز، کارخانه گندله سازی اردکان توانست با تولید ۳۶۸۵۲۳ تن گندله در شهریور ماه ۱۴۰۰، بالاترین میزان تولید ماهیانه از ابتدای راه اندازی این کارخانه را ثبت نماید.

مهندس خلیلی، مدیر مجتمع صنعتی چادرملو با اعلام این خبر گفت: با توجه به سوابق تولید ثبت شده و همچنین محدودیتهای موجود ضمن ثبت بالاترین تولید گندله خام، کمترین توقف اضطراری، کیفیت بسیار بالا و بدون محصول نامنطبق در سایه تلاش و همت والا و عزم جدی همه کارگران و مدیران در تمامی سطوح و حمایت ها و رهنمودهای مدیرعامل محترم چادرملو این مهم انجام پذیرفت.

ادامه کاهش قیمت فولاد در اروپا

قیمت داخلی کویل نورد گرم در شمال اروپا و ایتالیا روز سه‌شنبه ۲۱ سپتامبر به دلیل فعالیت تجاری پایین، کاهش یافت. به گزارش فولادبان، نشریه Fastmarkets در گزارشی نوشته است که خریداران اروپایی از سفارشات جدید خودداری کرده‌اند زیرا موجودی کافی دارند و انتظار دارند قیمت‌های داخلی بیشتر کاهش یابد.

فضای روانی منفی با کاهش تقاضا از بخش خودرو پشتیبانی شده است. تولیدکنندگان خودرو در اتحادیه اروپا به دلیل کمبود جهانی تراشه‌های نیمه‌هادی برای قطعات الکترونیکی خودرو، به احتمال زیاد محصولات فولادی کمتری نسبت به آنچه قبلاً انتظار می‌رفت، مصرف می‌کنند.

در نتیجه، برخی از تولیدکنندگان اروپایی کویل با قیمت‌های پایین‌تر با خریداران قطعی معامله کرده و تنازهایی را که در ابتدا برای فروش تحت قراردادهای بلندمدت برای فروشندگان خودرو برنامه‌ریزی شده بود، می‌فروشند.

علاوه بر این، خریداران منتظر شروع دوره جدید سهمیه‌بندی واردات اتحادیه اروپا در ۱ اکتبر هستند.

با شروع این کار، حجم عظیمی از واردات پس از تریخیص کالا از گمرکات به بازارهای اروپا عرضه می‌شود.

اما خریداران مطمئن نیستند که این امر چه تاثیری بر قیمت‌های داخلی اروپا در سه‌ماهه اکتبر تا دسامبر خواهد داشت زیرا سهمیه‌های خاص کشورها برای برخی از محصولات کویل، از جمله از ترکیه و هند، به احتمال زیاد بلافاصله تمام می‌شود و مازاد آن مشمول تعرفه ۲۵ درصدی می‌شود. نشریه Fastmarkets شاخص کویل نورد گرم در شمال اروپا را ۱۰۸۱ یورو (۱۲۶۷ دلار) در هر تن محاسبه کرد که ۵ یورو به ازای هر تن نسبت به ۲۰ سپتامبر کاهش یافته است.

وزیر صمت در حاشیه بازدید از واحدهای تولیدی استان ایلام:

صادرات محصولات صنعتی پنج میلیارد دلار افزایش می‌یابد



وزیر صمت در حاشیه بازدید از واحدهای تولیدی استان ایلام: صادرات محصولات صنعتی پنج میلیارد دلار افزایش می‌یابد. وزیر صمت، معدن و تجارت در حاشیه بازدید از واحدهای تولیدی استان ایلام، گفت: بر اساس برنامه ریزی های صورت گرفته طی ۶ ماهه دوم سال جاری پنج میلیارد دلار تولیدات صنعتی داخلی بیش از سال گذشته به کشورهای خارجی صادر خواهد شد. سید رضا فاطمی امین روز جمعه در سفر خود به شهرستان ایوان پس از ادای احترام به مزار شهدای گمنام این شهرستان در حاشیه بازدید از شرکت غشاء گستر ایوان، اظهار داشت: عمده مشکلات واحد های تولیدی نبود سرمایه در گردش، منابع مالی، صادرات و ... است که طی بازدید امروز از پنج واحد صنعتی شهرستان ایوان این مشکلات به وضوح مشخص و باید در سطح کلان حل شود. وی افزود: برای حل مشکلات تولیدکنندگان از اوایل شهریورماه گروه ویژه ای برای فعال کردن واحدهای تعطیل و نیمه تعطیل تشکیل شده است. وزیر صمت، معدن و تجارت ادامه داد: همچنین برای صادرات ضوابط کلی تعریف و طی هفته آینده بخشی از مشکلات بنگاه

برای حل مشکلات تولیدکنندگان از اوایل شهریورماه گروه ویژه ای برای فعال کردن واحدهای تعطیل و نیمه تعطیل تشکیل شده است. وزیر صمت، معدن و تجارت ادامه داد: همچنین برای صادرات ضوابط کلی تعریف و طی هفته آینده بخشی از مشکلات بنگاه

طرح ساماندهی صادرات محصولات فولادی برای بار چهارم اصلاح و ابلاغ شد



این محصولات، خواستار ساماندهی صادرات محصولات مقاطع طولی فولادی و انجام اقدامات لازم شد که طی آن، ضمن ارائه فهرست واحدهای مجاز به صادرات محصولات فولادی (مقاطع طولی)، پیرو دو نامه در ۲۰ اردیبهشت ماه و سوم تیرماه سال جاری، با ارائه مشخصات اعلام شده و شناسه ملی واحدهایی که کف عرضه خود را طی چهارماهه نخست امسال رعایت کرده بودند، خواستار انجام اقدامات لازم برای فراهم آمدن امکان صادرات و ابلاغ به گمرک جمهوری اسلامی ایران شد. بر اساس لیست اعلام شده توسط مدیرکل دفتر صنایع معدنی وزارت صمت، اقدام برای این فهرست برای مدت سه ماه از آن روز (یکم شهریورماه) اعتبار داشت و آن دسته از تولیدکنندگان مقاطع طولی فولادی که نام آن‌ها به گمرک اعلام شده است، طبق روال در این دوره سه‌ماهه نیاز به دریافت تیک صادراتی وزارت صمت، معدن و تجارت نداشتند.

پس از اعتراض انجمن تولیدکنندگان فولاد نسبت به ایجاد محدودیت‌های صادراتی برای تولیدکنندگان فولاد که منجر به حذف نام بسیاری از واحدها از فهرست صادرکنندگان مجاز شده بود، دفتر صنایع معدنی وزارت صمت در نامه‌ای جدید به دفتر مقررات صادرات و واردات، محدودیت‌های وضع شده در نامه قبلی خود را لغو و مجوزهای صادرات فولاد را یک ماه دیگر (تا ابتدای مهرماه) تمدید کرد؛ اکنون لیست اصلاحیه شماره ۴ ساماندهی صادرات محصولات فولادی (مقاطع طولی) از سوی مدیرکل دفتر صنایع معدنی وزارت صمت به گمرک جمهوری اسلامی ابلاغ شد.

در نامه سیف‌الله امیری - مدیرکل دفتر صنایع معدنی وزارت صمت، معدن و تجارت (صمت) - در نامه‌ای خطاب به سعید عباسپور - مدیرکل دفتر مقررات صادرات و واردات وزارت صمت - لیست اصلاحیه شماره ۴ ساماندهی محصولات فولادی (منحصراً مقاطع طولی) ارائه شده است.

مدیر عامل بانک تجارت کشور:

باید خدمت متفاوت تری به تیم فولاد اکسین ارائه شود

مدیرعامل شرکت فولاد اکسین در این جلسه ضمن خیر مقدم به مهمانان، هدف از راه‌اندازی فولاد اکسین و جایگاه این شرکت در صنعت فولاد را تشریح کرد.

امین آسیابان در ادامه افزود: این شرکت در پی تحریم‌های ظالمانه و عدم امکان واردات محصولات فولادی بانقش آفرینی در تولید انبوه ورق‌های مورد نیاز صنعت نفت رسالت اصلی خود که همان تولید ورق‌های با ارزش افزوده بالا بوده را محقق کرده است. وی با اشاره به همکاری خوبی که بانک تجارت با این شرکت داشته گفت: بانک تجارت در روزهایی که اکسین شرایط

سختی را پشت سر می‌گذاشت در کنار این مجموعه بود و امیدواریم زمینه توسعه همکاری‌های فی‌مابین افزایش یابد. مدیرعامل شرکت فولاد اکسین تصریح کرد: لازمه تکمیل زنجیره ارزش در اکسین و رسیدن به ظرفیت اسمی، اجرای پروژه فولادسازی می‌باشد که با اقدامات صورت گرفته، پیش‌بینی می‌شود ظرف یک ماه آینده این پروژه آغاز شود. آسیابان در این جلسه از مدیر عامل بانک تجارت خواست تا در موضوع تعاملات بانکی جهت اجرای طرح فولادسازی پیشنهادات خود را ارائه دهد. مدیرعامل بانک تجارت کشور نیز اظهار کرد:

مدیرعامل بانک تجارت کشور گفت: امیدوارم با توجه به ظرفیت‌هایی که در بانک وجود دارد بتوانیم خدمات خاص و ویژه‌تری را نسبت به گذشته ارائه دهیم؛ باید خدمتی متفاوت‌تر به تیم فولاد اکسین ارائه شود.

به گزارش جهان فولاد و به نقل از روابط عمومی شرکت فولاد اکسین، در ۳۰ شهریور ماه جلسه‌ای پیرامون توسعه تعاملات بانکی با فولاد اکسین، با حضور «رضا دولت‌آبادی، مدیرعامل» و اعضای هیئت مدیره بانک تجارت کشور به اتفاق مدیران بانک تجارت استان خوزستان و «امین آسیابان، مدیرعامل» و مدیران شرکت فولاد اکسین خوزستان برگزار شد.



امیدوارم با توجه به ظرفیت‌هایی که در بانک وجود دارد بتوانیم خدمات خاص و ویژه‌تری را نسبت به گذشته ارائه دهیم؛ باید خدمتی متفاوت‌تر به تیم فولاد اکسین ارائه شود. رضا دولت‌آبادی در خصوص موضوع طرح توسعه گفت: ذکر مشکل باید باشد تا بانک راه حل را اعلام کند. وی در پایان افزود: مهم‌ترین دغدغه اساسی شرکت که موضوع ملی نیز می‌باشد، طرح توسعه‌ای است که به عنوان خوراک اصلی اکسین بوده است.

امیدوارم با توجه به ظرفیت‌هایی که در بانک وجود دارد بتوانیم خدمات خاص و ویژه‌تری را نسبت به گذشته ارائه دهیم؛ باید خدمتی متفاوت‌تر به تیم فولاد اکسین ارائه شود. رضا دولت‌آبادی در خصوص موضوع طرح

مدیرعامل شرکت آهن و فولاد ارفع مطرح کرد:

عرضه کل محصولات ارفع در بورس کالا



عصر معدن - علی محمدی، مدیرعامل شرکت آهن و فولاد ارفع می گوید: این شرکت سعی در پشتیبانی از تولید داخلی نسبت به انجام تعهدات تکلیف شده و حضور فعال در بورس کالا به منظور تامین نیازهای داخلی داشته و همواره نسبت به تعهدات تکلیفی خود عمل کرده است.

به گزارش پایگاه خبری «عصر معدن» به نقل از فلزات آنلاین، با اینکه قیمت محصولات فولادی در سال جاری، هم در داخل و هم در بازارهای بین‌المللی افزایش یافت اما موضوعاتی همچون کمبود برق و ایجاد برخی محدودیت‌ها برای صادرات شرکت‌های بزرگ فولادی، چالش‌هایی را برای فولادسازان به وجود آورده است. با این وجود، آمارها حاکی از آن است که صادرات فولاد ایران در سال جاری با رشد قابل توجهی نسبت به سال گذشته مواجه شده و این امر، مرهون موقعیت‌شناسی تیم‌های بازاریابی و فروش شرکت‌های فولادی است؛ به طوری که برخی رکوردهای صادراتی در سال جاری جابه‌جا شد. در ادامه گفت و گوی علی محمدی، مدیرعامل شرکت آهن و فولاد ارفع در این باره را بخوانید:

از دیدگاه شما چرا میزان صادرات فولاد کشور طی سال جاری افزایش یافت؟

این موضوع به اواخر شهریور ماه سال ۱۳۹۹ برمی‌گردد. در آن زمان، بعد از مدت‌ها قیمت سنگ‌آهن مقاومت ۱۱۹ دلاری خود را شکست و طی چند ماه بدون توقف به بالاترین حد ممکن رسید و به تبع آن، مولفه‌های دیگر مثل قیمت قراضه هم تغییر کرد. از همان زمان، شمش فولادی نیز از حدود قیمت ۳۹۵ دلاری رشد فزاینده و چشمگیری را شاهد بود؛ به طوری که بعد از هفت ماه بیش از ۷۰ درصد قیمت شمش افزایش یافت. در چنین شرایط ایده‌آلی که برای تمامی فعالان

بازار داخلی و فروش محصولات فولادی در کشور چه تغییری کرده است؟

در بازار همواره تغییر به وجود می‌آید زیرا به طور طبیعی، بازار پویا باید تغییرات داشته باشد. با این وجود، یک فرق عمده در نوع تغییرات وجود دارد. یک زمانی تغییرات توسط عواملی همچون عرضه و تقاضا، رهبر بازار، خود بازار و... ایجاد می‌شود. در این شرایط فعالان بازار با تحلیل و پیش‌بینی‌های لازم خود را با تغییرات وفق می‌دهند. به طور کلی وقتی تغییرات از جنس بازار باشد برای فعالان آن بازار ملموس و قابل تحمل است.

عوامل تغییرات را می‌توان کشف قیمت پایه بورس کالا که محاسبه درصدی از میانگین فروش منطقه CIS لحاظ می‌شود، تنوع محاسبه در کشف قیمت پایه، حذف بازار رقابتی (بازار آزاد) و نادیده گرفتن منابع مالی نهفته در آن و حذف رقابت آزاد، ایجاد انحصار فروش، خروج از روش سنتی مذاکراتی و

چانه‌زنی و فروش به شکل مزایده در بورس کالا، بستری برای فروش دیجیتال، تعمیق بازار فولاد و آغازی برای استفاده از ابزارهای متنوع معاملاتی در بورس کالا، دسترسی به قیمت واقعی معاملاتی، دسترسی به گزارش‌های معتبر و مستدل، تسهیل در تجزیه و تحلیل بازار داخلی نام برد.

فولاد ارفع برای فروش و صادرات محصولات خود از چه روش‌هایی استفاده می‌کند؟ این روش‌ها نسبت به گذشته چه تغییراتی کرده‌اند؟

تقریباً اکثر شرکت‌های فعال از یک روش متداول برگزاری مزایده و مذاکره استفاده می‌کنند. شرکت ارفع نیز از این روش پیروی می‌کند. تغییر چندانی در روش‌ها ایجاد نشده است؛ فقط تا حد امکان با مشتریان نسبت به گذشته تعامل بیشتری را ایجاد کرده‌ایم تا در این شرایط سخت (تحریم‌های ناجوانمردانه) سهم بازار صادراتی خود را حفظ کنیم.

نقش بازاریابی در فروش محصولات فولادی چیست و این شرکت از چه روش‌هایی برای بازاریابی استفاده کرده است؟

اگر فروش شرط لازم باشد، بازاریابی شرط کافی این فرایند محسوب می‌شود. با توجه به پاندمی کرونا و بی‌روسی، عملاً بازاریابی تغییرات عمده‌ای کرده است و از مذاکرات حضوری و روش‌های متداول و بعضاً پرهزینه خارج شده و این حوزه را متحول کرده است.

به هر روی، بازاریابی در شرکت ارفع به دور از هر گونه تشریفات اداری و دسترسی آسان و ارتباط مستقیم با ارکان تصمیم‌ساز در این حوزه میسر است و شاید شاخصه اصلی در این بخش همکاری، هماهنگی و مشارکت مدیریت‌های برنامه‌ریزی، تولید، حمل و فروش در تمامی مراحل بازاریابی است که این امر باعث چابکی و دستیابی به یک نظم و انسجام در انجام تعهدات شده است. نتیجه این هماهنگی، ثبت بالاترین قیمت صادراتی ۶۹۵،۵ دلار در کشور بوده است که به شرکت ارفع تعلق دارد.

این روش‌ها چه مزایایی در حوزه فروش داخلی و هم در عرصه صادراتی رقم زده است؟

اصولاً هر روشی معایب و مزایای خود را دارد ولی روشی که ما از آن تبعیت می‌کنیم، برای شرکت ارفع با توجه به فرایندهای داخلی تا کنون اثربخش بوده است. مهم‌ترین آن بالا

بودن ضریب خوش‌قولی در انجام تعهدات است که به نظر تیم بازاریابی و فروش این عامل باعث حفظ و ارتقای «حسن شهرت سازمانی» شده است. تنوع در محصولات تولیدی، تمرکز بر تولید شمش‌های خاص و تمرکززدایی از تولید شمش‌های معمول را برای شرکت ارفع به همراه داشته است.

صادرات فولاد از کشور با چه چالش‌ها و مشکلاتی مواجه است؟

بهرتر است به این سوال در دو بخش پاسخ داده شود؛ اول اینکه هر سازمانی از یک سری قوانین و مقررات اداری تبعیت می‌کند که باید به آن‌ها احترام گذاشت و آنرا از جنس چالش یا مشکل جدا کرد. چالش و مشکل بیشتر به عدم هماهنگی و نبود وحدت رویه بازمی‌گردد. به بیان ساده‌تر تعبیر قوانین در سازمان‌های ذی‌صلاح بر اساس یک معیار مشخص نیست. این امر، همواره مشکلات عدیده‌ای را برای صادرکنندگان شمش فولادی به همراه داشته است. البته بخش اعظم آن با یک نگاه تعاملی و ارتباط دوسویه قابل حل است.

بخشنامه اخیر وزارت صمت در زمینه ممنوعیت‌های صادراتی برای شرکت‌های فولادی را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

در اینکه قوانین و دستورالعمل‌ها در اصل ابزار کنترلی و نظارتی وزارتخانه‌ها هستند، شکی نیست ولی پرداختن به چند مورد حائز اهمیت است. باید یک مسئله مهم را قبول کنیم که ممنوعیت برای هر شرکت فولادی چه در بازار داخلی و خارجی در اصل ممنوعیت برای یک بنگاه اقتصادی است و ایجاد ممنوعیت در بنگاه اقتصادی تبعات بسیار زیادی را به همراه خواهد داشت که متأسفانه اثرات مخرب آن در دراز مدت نمایان می‌شود. شاید تغییر دیدگاه و ادبیات کمی به ما در تصمیم‌گیری‌ها کمک کند. هنوز برای ما مشخص نشده که صادرات برای شرکت‌های فولادی حق است یا امتیاز. این دستورالعمل‌ها قرار است ما را از نقطه فعلی به چه نقطه‌ای هدایت کنند؟ قرار است در چه بازه زمانی اجرا بشود و در این مدت چند بار دچار تغییر و بازنگری خواهند شد؟ با اجرای دستورالعمل در چه بازه زمانی ثبات به کدام بخش بازار حاکم خواهد شد؟ کلاً خروجی اجرای دستورالعمل‌ها چیست و چگونه ارزیابی و پایش می‌شود؟ انحراف معیار آن چطور تحلیل و ترمیم می‌شود؟

فولاد ارفع در پنج ماه نخست امسال چه عملکردی را در زمینه فروش داخلی و صادراتی بر جای گذاشت و این عملکرد چگونه حاصل شده است؟

صادقانه بگوییم، با توجه به محدودیت استفاده از حامل انرژی واقعا شرایط خیلی خوب نیست و همه نگران هستیم. امیدواریم هرچه زودتر شرایط به حالت اول خود بازگردیم و هیچ زمانی شاهد چنین وضعیتی نباشیم. پس بهتر است از سه ماهه اول سال جاری صحبت کنیم که در آن مدت شرکت ارفع مثل گذشته با تمرکز بر بازار داخلی و عرضه مستمر شمش فولادی در بورس کالا، نسبت به تعهدات تکلیفی خود عمل کرده و با توجه به جذابیت بازار صادراتی (که توضیح آن در سوالات قبیل ارائه شد) با هماهنگی و همکاری کلیه عوامل سازمانی به منظور حفظ مشتریان خود در آن حضوری فعال داشته است.

برنامه فروش و صادرات این شرکت برای ادامه سال جاری چیست؟

همان‌گونه که اشاره شد، برنامه‌ریزی و ایجاد تعهد در شرایط کنونی خیلی کار آسانی نیست ولی در راستای محقق کردن سخنان مقام معظم رهبری، با وجود تمام محدودیت‌ها، در ۶ ماهه دوم سال نیز همچون گذشته، سعی در پشتیبانی از تولید داخلی نسبت به انجام تعهدات تکلیف شده و حضور فعال در بورس کالا به منظور تامین نیازهای داخلی داریم. همچنین صرفاً جهت ارزآوری و کمک به صادرات غیر نفتی، در صورت اخذ مجوزهای لازم ۲۰ تا ۳۰ درصد از محصولات را به صادرات تخصیص خواهیم داد.

به نظر شما چگونه می‌توان چالش‌های قوانین و مقررات صادراتی را برطرف کرد؟

تا زمانی که اعتقاد به بازار آزاد و طی شدن روند طبیعی وجود نداشته باشد، چالش‌ها و سوالات بدون پاسخ فراوان خواهد بود. با توجه به کلیه مطالبی که در رسانه‌ها و خبرها مشاهده می‌کنیم، به نظر می‌رسد، بخشی از موارد مطروحه حل شدنی باشد؛ فقط باید ارتباطات دوسویه شکل بگیرد. حضور فعال و حمایت صحیح در قالب ارائه راهکارهای اجرایی انجمن فولاد، یکی از راهکارهای تحقق چنین موضوعی است. به طوری که تشریک مساعی و ایجاد ارتباط دوسویه دستگاه‌های نظارتی و کنترلی با انجمن فولاد می‌تواند بخشی از موانع و مشکلات موجود را به راحتی مرتفع کند.

برای شمش فولادی استاندارد وجود ندارد

دهنده شمش و میزان عناصر و فاکتور فیزیکی شمش از جمله ترک خوردگی و اندازه باید لحاظ شود.

کهزاد با اشاره به اینکه در دیگر محصولات فولادی فاکتورها و شاخصهای استاندارد تفاوت زیادی دارد، گفت: برای تدوین استاندارد باید شاخص‌هایی در نظر گرفته شود که محصولات نهایی تولید شده از شمش را با توجه به شاخص‌های استاندارد پوشش دهد و در ضمن محدودیت غیر متعارف برای فولادسازان ایجاد نکند.

وی افزود: همین عوامل موجب تاخیر و چالش‌هایی در تدوین استاندارد شده است و کمیته‌های مسئول در این امر مشغول حل و فصل این چالش‌ها شده‌اند.

رسد و نبود شاخصی بعنوان استاندارد، موجب تولید محصولات با کیفیت پایین می‌شود.

کهزاد گفت: با اطمینان می‌گوییم تاکنون برای محصول شمش فولادی هیچگونه استانداردی در کشور تدوین نشده و از این موضوع اطلاع دقیق دارم. برای تدوین شمش استاندارد بحث‌های زیادی شده است ولی این بحث‌ها نتیجه مشخصی نداشته است که بتواند بعنوان شاخص محصولات فولادی به رسمیت شناخته شود.

مدیرعامل صنعت فولاد شادگان تصریح کرد: آنچه که مسلم است این است که شمش استاندارد باید براساس عوامل شیمیایی شمش یعنی عناصر تشکیل

حسین کهزاد در گفتگو با پایگاه خبری فولادبان افزود: تاکنون شاخص و معیاری برای محصولات فولادی که از آن تلقی استاندارد شود تعریف نشده که بر اساس آن محصولات و کیفیت محصولات فولادی سنجیده شود.

وی ادامه داد: در چند سال اخیر قرار بود استاندارد مشخصی برای فولادسازهای بزرگ مثل مبارکه و خوزستان تدوین شود و حتی از آنها برای تدوین زیرمجموعه‌های استاندارد کمک گرفته شده است ولی این اتفاق هنوز نهایی نشده و رسمیت پیدا نکرده است.

ظلتدوین استاندارد یکسان برای محصولات فولادی ضروری بنظر می



براساس عوامل شیمیایی شامل عناصر تشکیل دهنده شمش و میزان آن و فاکتور فیزیکی شمش از جمله ترک خوردگی و اندازه تدوین شود.

مدیرعامل صنعت فولاد شادگان گفت: برای محصول شمش فولادی تاکنون هیچگونه استانداردی در کشور تدوین نشده است ولی استاندارد شمش باید

افزایش ظرفیت تولید ریل ذوب آهن اصفهان با نصب دستگاه اره و دریل



با اضافه نمودن این دستگاه در خط سمت شمال کارگاه میتوان ۱۸ شاخه ۳۶ متری را در ساعت برش و بصورت همزمان ۶ عدد سوراخ از قطر ۱۶ الی ۴۰ میلیمتر بر روی ریل ایجاد نماید. همچنین عمر تیغه اره و مته های آن ۲ برابر بیشتر از تیغه اره و متههای موجود میباشد.

پروژه احداث یک دستگاه اره و دریل جهت افزایش ظرفیت تولید ریل در کارگاه نورد ۶۵۰، وارد فاز نصب گردید. محمدمبین یوسفزاده مدیر مهندسی نورد در این خصوص گفت: تجهیزات پیشرفته این خط با وجود تحریمهای سنگین، حدود یکماه پیش وارد شرکت گردید و با راهاندازی آن، محدودیت قبلی خط ریل برطرف شده و از این پس ریل تولید شده در ناحیه Finishing همزمان برشکاری، سوراخکاری و بسته بندی شده و ظرفیت تولید کارگاه ریل حدود ۳۰ درصد افزایش یافته و بر همین اساس صادرات محصول استراتژیک ریل در دستور کار قرار گرفته است. مدیر مهندسی نورد افزود: در بخش بسته بندی نیز با تلفیق ایده های همکاران مهندسی نورد و تحقیق و توسعه، تجهیزات مربوطه در داخل و خارج کارخانه در حال ساخت بوده و به زودی نصب خواهند گردید. عباس کشتکار مجری پروژه با اعلام تکمیل عملیات ساخت تجهیز فوق توسط یکی از برترین شرکتهای

نماید. همچنین عمر تیغه اره و مته های آن ۲ برابر بیشتر از تیغه اره و متههای موجود میباشد. همچنین لازم به ذکر است با نصب اره و دریل جدید پروژه های نیز جهت بسته بندی آن بر روی بسترهای پست ۱۶ و ۲۲ تیر آهن کارگاه نورد ۶۵۰ تعریف شده که در حال انجام بوده و در فاز مهندسی می باشد. گفتنی است نظارت عالی و مهندسی طرح با محوریت مدیریت مهندسی و نظارت و فرایند تامین نیز توسط مدیریت خرید تجهیزات و قراردادهای توسعه انجام شده است.

اروپایی، شروع عملیات نصب را از تاریخ ۲۰ شهریورماه جاری اعلام نمود. وی گفت: این تجهیز با هزینه تامین حدود ۹۵۰ هزار یورو، از دقیقترین و سریعترین نمونه های اره و دریل ریل موجود در دنیا بوده و عملیات نصب آن حدود یکماه برنامهریزی شده است. کشتکار تأکید کرد: عملیات نصب تجهیز فوق با استفاده از توان همکاران تلاشگر مدیریت های نورد، برنامهریزی و نظارت بر نگهداری و تعمیرات مکانیک، تعمیرات و نوسازی راه و ساختمان، تولید و توزیع

افزایش ۱۰ درصدی تولید کنسانتره در ۵ ماه ابتدایی سال

تولید کنسانتره در مجتمع معدنی چادرملو تا آخر مرداد به ۵ میلیون و ۱۲۸ هزار و ۳۷۹ رسید. مهندس حمید جهانی مدیر مجتمع معدنی چادرملو در گفتگویی با اعلام این خبر گفت: تولید کنسانتره در مجتمع معدنی چادرملو تا آخر مرداد به ۵ میلیون و ۱۲۸ هزار و ۳۷۹ رسید که نسبت به سال گذشته ۹٫۸ درصد و نسبت به برنامه ۲۵٫۹۸ درصد افزایش داشته است. وی افزود: مجموع کنسانتره حمل شده از محل دیو و تولید نیز ۵ میلیون و ۲۷۷ هزار و ۱۰۸ تن بوده که نسبت به سال گذشته ۲۲٫۴۹ درصد افزایش داشته است این آمار نشان می دهد که نه تنها هر آنچه تولید شده بلکه دیوی کنسانتره هم فروخته شده و از منطقه به محل کارخانه های فولاد منتقل شده است. مدیر مجتمع معدنی چادرملو با بیان اینکه افزایش تولید در سایه کاهش توقفها و بالابردن کارکرد تجهیزات و ماشین آلات محقق شده است تصریح کرد: با همراهی همه پرسنل عملیاتی و ستادی شرکت، توانستیم افزایش تولید را رقم بزنیم. با ادامه روند فعلی تولید پیش بینی می شود انشالله تولید کنسانتره در مجتمع معدنی چادرملو تا آخر شهریور ماه به ۶ میلیون تن برسد که در نوع خود یک رکوردشکنی دیگر و افتخاری جدید برای چادرملو به شمار می رود. جهانی در بخش دیگری از این مصاحبه گفت: مجتمع معدنی چادرملو همچنین در مصرف آب هم ۱۴٫۹۶ درصد کاهش داشته که نشان دهنده عملکرد خوب مجموعه است. میزان مصرف آب در این ۵ ماه، یک میلیون و ۷۴۹ هزار و ۸۷۱ مترمکعب بوده که با اصلاح عملکرد فیلتراسیون، وابه بود بخشیدن به عملکرد پمپ های برگشتی، آب برگشتی بیشتری گرفتیم. وی همچنین از افزایش میزان عملکرد کنسانتره آپاتیت در ۵ ماهه اول سال خبر داد و افزود: در این بازه زمانی بالغ بر ۳۶ هزار و ۱۸۷ تن آپاتیت تولید کردیم که این رقم در مقایسه با سال گذشته ۵۶٫۲ درصد افزایش نشان می دهد. آپاتیت یک محصول فرعی است که در تولید کود شیمیایی مصرف دارد.

سهم کشورهای مستقل مشترک المنافع در بین فولادسازان بزرگ جهان

کارخانه های فولادسازی که در فصل بهار به آنها دستور تعطیلی یا کاهش چشمگیر عملیات را دادند، نمی توانند خود را با سرعت بازاری تقاضای مصرف کنندگان تطبیق دهند. این عوامل همراه با افزایش قیمت های سنگ آهن و قراضه باعث شد قیمت فولاد در مناطق خاصی به سطحی برسد که سالهاست شاهد آن نبوده ایم.»

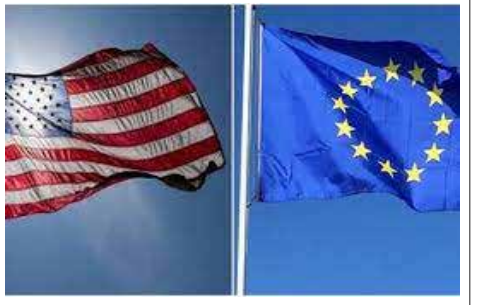
در سال ۲۰۲۰، در شرایط چالش برانگیز همه گیری کووید-۱۹، تقاضای فولاد در کشورهای مستقل مشترک المنافع (CIS) بهتر از بسیاری از مناطق دیگر در جهان بود. علاوه بر این، تأمین کنندگان موفق به افزایش فروش صادرات شدند. بر اساس داده های انجمن جهانی فولاد (Worldsteel)، مصرف محصولات فولادی تمام شده در کشورهای مستقل مشترک المنافع در سال ۲۰۲۰، ۵۸/۲ میلیون تن بوده است. این رقم نسبت به سال ۲۰۱۹ که میزان مصرف ۹/۵۸ میلیون تن بود تغییر چندانی نکرده است. میزان مصرف در روسیه که حدود دو سوم تقاضای فولاد در این منطقه را تولید می کند، نسبت به سال قبل فقط ۳/۲ درصد کاهش یافت و به ۵/۴۲ میلیون تن رسید. انجمن جهانی فولاد خاطر نشان کرد: «تقاضای فولاد در روسیه به دلیل اقدامات دولت که از فعالیت های ساخت و ساز حمایت می کرد، کمتر از سایر مناطق کاهش یافت.» علیرغم تقاضای نسبتاً پایدار، تأمین کنندگان فولاد با بی ثباتی شدید در بازار روبرو شده اند. گریگوری فدوریشین (Grigory Fedorishin)، رئیس NLMK که بزرگترین شرکت فولاد روسیه است، گفت: «کمبود عرضه فولاد همراه با تقاضای معوق باعث ایجاد عدم تعادل در زنجیره های تولید جهانی شد و به تغییرات شدید قیمت در طول سال منجر گردید.» ارزیابی فست مارکتس برای میانگین قیمت فوب دریای سیاه کوئیل نورد گرم فولادی کشورهای مستقل مشترک المنافع که بیشترین سهم از



روبل در تن رسید که نسبت به قیمت ۴۰ هزار و ۸۷۵ روبل در ماه ژانویه ۵/۳ درصد کاهش داشته است. اگر بر اساس دلار در نظر بگیریم، میانگین قیمت در ماه ژوئن ۱۹/۵۵۴ دلار در هر تن بود که در مقایسه با ۸۸/۶۳۸ دلار در هر تن در ماه ژانویه ۳/۱۳ درصد کاهش داشت. فدوریشین گفت: «کارخانه های فولادسازی که در فصل بهار به آنها دستور تعطیلی یا کاهش چشمگیر عملیات را دادند، نمی توانند خود را با سرعت بازاری تقاضای مصرف کنندگان تطبیق دهند. این عوامل همراه با

محصولات فولادی تمام شده صادراتی از این منطقه را به خود اختصاص داده است، در ماه مه سال گذشته با افت بیش از ۲۵ درصد، از ۱۳/۴۷۸ دلار در هر تن در ماه ژانویه به ۳۵۵ دلار در ماه مه رسید. در همین حال، منابع اعلام کردند به دلیل سیستم تجاری ذخیره سازی در بازار داخلی روسیه، نوسان در بازار محلی این کشور کمتر بود. میانگین ارزیابی قیمت ورق نورد گرم فولادی داخلی، با پرداخت کرایه حمل کالا تا مقصد در مسکو، روسیه در ماه ژوئن کاهش یافت و به ۳۹ هزار و ۴۵۰

ایتالیا: اروپا باید موقتاً تعرفه های فولاد را لغو کند



وزیر صنعت ایتالیا اعلام کرده است که اروپا باید به صورت موقت، تعرفه های خود را برای واردات فولاد لغو کند. به گزارش فولادبان؛ جانکارلو جورجی، وزیر صنعت ایتالیا روز جمعه گفت، اروپا باید موقتاً تعرفه های خود را بر فولاد وارداتی لغو کند تا مانع از ادامه کمبود فولاد در بازار شده و از آثار زیان بار بر صنعت جلوگیری کند. جورجی در پاسخ به این سؤال که آیا رم قصد مداخله در طرح تعرفه ۲۵ درصدی را دارد یا خیر، گفت که اروپا منافع فولادسازان را در طول بیماری کرونا در اولویت قرار داده است بدون اینکه متوجه شود این می تواند تأثیرات جدی بر عرضه داشته باشد. وی افزود: وضعیت ناپایدار است ... این اقدام باید به طور موقت متوقف شود زیرا مانع تولید (صنعتی) می شود. در اوایل سال جاری، اتحادیه اروپا سیستم سهمیه بندی و تعرفه هایی را که از سال ۲۰۱۸ برای سه سال دیگر وضع شده بود، تمدید کرد تا از فولادسازان اتحادیه اروپا در برابر افزایش احتمالی واردات محافظت کند. جورجی در این باره بیان کرد: ما باید در اروپا در مورد این موضوع بحث کنیم و همه را متقاعد کنیم که این تصمیم را بگیرند. با عادی شدن وضعیت می توان مسئله را دوباره بررسی کرد. چین، هند، روسیه، کره جنوبی، ترکیه و اوکراین صادرکنندگان اصلی فولاد به اتحادیه اروپا هستند.



یادداشت

کم شدن مالیات شرکت‌های فولادی؛ راهی برای کمک به توسعه صنعت کشور

مالیات یکی از مهم‌ترین منابع درآمدی برای دولت است؛ اما در این میان تصمیم وزیر صمت در جهت کم شدن میزان مالیات صنایع تولیدکننده در طول ۴ سال (از ۲۵ درصد به ۱۰ درصد) یکی از اقدامات تاثیرگذار در جهت توسعه کسب و کار، همچنین کمک به اجرای طرح‌های صنعتی بزرگ به ویژه در شرکت‌های صنایع معدنی به ویژه فولادی است.

به گزارش ایراسین، مالیات همواره به عنوان یکی از مهم‌ترین ابزارهای سیاست مالی دولت به شمار می‌آید و با کمک درآمدزایی از این بخش می‌تواند خدمات بسیاری در زمینه‌های اجتماعی، رفاهی و ... را در اختیار مردم قرار دهد. در ایران نیز مالیات در کنار درآمدهای بزرگ کشور همچون درآمد حاصل از فروش نفت برای تامین مخارج دولت صرف می‌شود. این در حالی است که طی ۲ سال اخیر به دلیل شرایط به وجود آمده در ایران یعنی شیوع کرونا و از سوی دیگر تحریم‌ها و رکود اقتصادی، شرایط تولید و درآمد زایی بسیاری از تولیدکنندگان با مشکلات و چالش‌های فراوانی روبرو شده است؛ از اینرو نیاز به بازنگری در برخی از امور همچون میزان مالیات دریافتی از تولیدکنندگان در سال ۱۴۰۰ که به عنوان سال تولید، پشتیبانی‌ها و مانع‌زدایی‌ها نامگذاری شده لازم و ضروری است.

در واقع رفع موانع تولید به عنوان مهم‌ترین عامل برای تولیدکنندگان بزرگ و کوچک کشور باید در دستور کار قرار گیرد و بنا به شرایط تولید و نیاز آنها به منابع مالی برای اجرای طرح‌های توسعه ای خود اقدام شود.

یکی از مواردی که در دولت سیزدهم از سوی وزیر صنعت، معدن و تجارت مطرح شده، در خصوص ایجاد ثبات اقتصادی، تنظیم گری بازار است. سیدرضا فاطمی امین درباره برنامه‌های ارائه شده برای وزارت صمت در دولت سیزدهم با اشاره به موارد یاد شده اظهار کرده است: باید به سمت اصلاح محیط کسب و کار که یکی از راهبردهای اصلی این وزارتخانه است، حرکت کرد.

به گفته وی، ۸۰ درصد مشکلات واحدهای اقتصادی ۳ موضوع تامین مالی، تامین اجتماعی و مالیات است. اینکه مالیات فعالیت‌های غیر مولد همچون بازارهای سرمایه را افزایش و برای واحدهای تولیدی آن را کاهش دهیم از وعده‌های دولت سیزدهم است. به این شکل که مالیات برای واحدهای تولیدی از ۲۵ درصد در طول ۴ سال به ۱۰ درصد می‌رسد؛ حامل پیمای است که در جهت تولید و فعالیت‌های مولد در حرکتیم.

سخنان وزیر صمت در راستای حمایت از صنایع تولیدکننده کشور را می‌توان گامی در جهت توسعه صنعتی و اقتصادی کشور دانست. شرکت‌های بزرگ تولیدکننده که عمدتاً به آنها قطب صنعت و اقتصاد کشور نیز گفته می‌شود، یکی از گزینه‌هایی هستند که کاهش میزان مالیات‌های دریافتی از آنها می‌تواند منجر به توسعه تولید و اشتغال پایدار شود. در کشور است که سالانه با تولید و تامین ۵۰۰ درصد از نیاز صنایع کشور به محصولات فولادی، توانسته ضمن ایجاد اشتغال پایدار در صنایع پایین دستی، وابستگی کشور را از واردات بسیاری از کالاهای اساسی همچون لوازم خانگی بی نیاز کند؛ البته صنایع نفت و گاز و پتروشیمی نیز به واسطه تولید ورق‌های خاص این شرکت توانسته اند در مسیر توسعه میدان‌های نفتی و گازی کشور گام بردارند.

توسعه طرح‌های فولادی در جهت تامین نیاز صنایع کشور به انواع ورق‌های فولادی یکی از مهم‌ترین برنامه‌های شرکت فولاد مبارکه است. بنابراین یکی از مطالباتی که می‌توان برای این دست از شرکت‌ها که به نوعی مادر صنعت کشور به شمار می‌آیند داشت، میزان دریافت مالیات از آنهاست. همانگونه که در ابتدای این گزارش نیز به آن اشاره شد، برای رفع موانع تولید و پیشبرد اهداف تعریف شده در صنایع مختلف کشور به ویژه صنعت فولاد، کمک به شرکت‌های فولادی از طریق کم شدن میزان مالیات می‌تواند یکی از راهکارهای مناسب برای تحقق این اهداف باشد.

نرگس قیصری - روزنامه نگار

استاندار خوزستان در دیدار با مدیران شرکتهای فولادی استان:

بخش مهمی از محصولات فولادی استان قابلیت صادرات دارد

ضمن اینکه و روند کار آنها را بررسی کردیم و توضیحاتی در این خصوص ارائه شد.

تصمیماتی برای رفع موانع پیش روی این شرکت‌ها و چگونگی پشتیبانی آنها گرفته شد در عین حال در این جلسه طرح‌های توسعه ای که باید دنبال کنند که بتوانند این ظرفیت در استان را شکوفا کنند مورد توجه قرار داده شد.

استاندار خوزستان در دیدار با مدیران شرکتهای فولادی آن استان: خوشبختانه در استان خوزستان ظرفیت‌های زیادی در بخش صنایع فولاد وجود دارد و ۱۴ شرکت بزرگ و متنوع در استان در این صنعت فعال هستند. در مجموع خوزستان قطب دوم تولید فولاد در کشور است البته در این بخش مسائل و مشکلاتی وجود دارد و



مدیر عامل فولاد هرمزگان :

ما می‌توانیم را در فولاد هرمزگان تحقق می‌بخشیم



ریزی مدیران و همدلی و همکاری و سعی مضاعف کارکنان، این شرکت شاهد ثبت رکوردهای جدید تولید بوده و بتواند میزان تولید از دست رفته را جبران نماید.

مدیرعامل فولاد هرمزگان همچنین با اشاره به اقدامات انجام شده در رضایتمندی کارکنان گفت: در بحث درمان و پزشکی برای همه کارکنان امانی پیمانی شرایط بسیار خوبی را ایجاد کردیم، صندوق درمان و بیمه تکمیلی از این جمله می‌باشد. مدیرعامل فولاد هرمزگان افزود: تلاش ما این است با انجام طرح‌های توسعه و به ثمر نشستن این طرح‌ها و قطعاً سوددهی بیشتر بتوانیم اقدامات بیشتری را در جهت تکمیل و رضایتمندی کارکنان تلاشگر و متعهد فولاد هرمزگان انجام دهیم.

در آغاز کار و پیش از این عنوان شد تحول و توسعه از اهداف اصلی ما در فولاد هرمزگان است که در دولت مردمی به جد پیگیری آن خواهیم بود. وی ابراز امیدواری کرد با برطرف شدن مشکلات قطعی برق، و با برنامه

مدیرعامل فولاد هرمزگان باور و دنبال کردن شعار ما می‌توانیم را یک وظیفه و اعلام کرد مانند دیگر حوزه‌ها در حوزه صنعت نیز می‌توانیم به این رشد و بالندگی برسیم و این شعار را تحقق ببخشیم.

عطالله معروفخانی مدیرعامل شرکت فولاد هرمزگان در بازدید از بخش LF واحد فولاد سازی این شرکت و دیدار با کارکنان این بخش باور و دنبال کردن شعار ما می‌توانیم که از جانب رهبر معظم انقلاب عنوان شد را یک وظیفه دانست و گفت: همانگونه که در حوزه نظامی و موشکی شعار ما می‌توانیم محقق و موجب عقب‌نشینی دشمن شده است، در حوزه صنعت نیز می‌توانیم به این رشد و بالندگی برسیم و شعار ما می‌توانیم را تحقق ببخشیم. وی تاکید کرد در فولاد

رکورد تولید ماهیانه ورق قلع‌اندود در فولاد مبارکه شکسته شد

گرفته می‌شوند) با مشکل جدی مواجه نشود. کاربرد ی بودن این محصول در صنایع غذایی

رئیس واحد قلع‌اندود و خطوط برش ۱ و ۲ شرکت فولاد مبارکه گفت: میزان مصرف آب در خطوط قلع‌اندود بسیار بالاست و از فرآیندهای پرمصرف است، در نتیجه ایجاد اختلال در آب یا دمای آب باعث مشکل در تولید و کیفیت محصول می‌شود، اما با حمایت مجموعه توانستیم تولید و شرایط کیفی را حفظ کرده و رکورد جدیدی را به ثبت برسانیم.

وی خاطر نشان کرد: در مجموعه زنجیره محصولات قلع‌اندود، تمهیداتی اندیشیده شده که با افت مواد ورودی مواجه نشویم؛ برای دستیابی به این رکورد، تمام فعالیت‌های برنامه‌ریزی شده برای خط قلع‌اندود همچون فعالیت‌های تعمیراتی به بهترین شکل ممکن انجام شد. ناجی اذعان داشت: محصولات قلع‌اندود شرایط ویژه‌ای دارند چراکه با توجه به اینکه این محصول در نهایت یکی از حساس‌ترین مصارف را داشته و در صنایع غذایی برای ساخت انواع قوطی‌های کنسرو و کمپوت استفاده می‌شود، در نتیجه حساسیت

شرکت فولاد مبارکه است؛ قطع وابستگی از واردات این نوع محصول و خودکفایی در تولید تمام نیاز کشور در آینده می‌تواند از خروج ارز از کشور نیز جلوگیری کند.

رکوردی که طی ۶ ماه برای دومین بار شکسته شد

مصطفی ناجی رئیس واحد قلع‌اندود و خطوط برش ۱ و ۲ شرکت فولاد مبارکه در گفت‌وگو با خبرنگار فولاد در خصوص رکورد جدید ثبت شده در این واحد اظهار کرد: آخرین رکورد تولید خط قلع‌اندود شرکت فولاد مبارکه مربوط به فروردین ماه ۱۴۰۰ با تولید ۱۰ هزار و ۳۰۷ تن بوده که در ادامه این مسیر و رکوردزنی‌ها در شهریور امسال، میزان تولید به ۱۰ هزار و ۴۱۰ تن رسید و مجدداً رکورد تولید برای دومین بار در ۶ ماهه نخست امسال شکسته شد. وی با بیان این که محدودیت‌ها در مسیر تولید همواره وجود داشته است، افزود: با توجه به سیاست‌های سازمان، به گونه‌ای برنامه‌ریزی شد که ناحیه نورد سرد در تامین مواد اولیه خود(شامل کلاف‌هایی که از واحد نورد گرم تحویل



جهادگران عرصه تولید فولاد مبارکه برای دومین بار پیاپی در سال ۱۴۰۰ موفق به شکستن رکورد تولید ورق قلع‌اندود شدند و توانستند رکورد قبلی را به ۱۰ هزار و ۴۱۰ تن برسانند. در سال تولید، پشتیبانی‌ها و مانع‌زدایی‌ها، رکورد تولید ورق قلع‌اندود به میزان ۱۰ هزار و ۴۱۰ تن در شهریورماه ۱۴۰۰ توسط تلاشگران واحد قلع‌اندود ناحیه نورد سرد شرکت فولاد مبارکه برای دومین بار در سال جاری شکسته شد و این در حالی است که رکورد قبلی این واحد در تولید ورق قلع‌اندود به میزان ۱۰ هزار و ۳۰۷ تن در فروردین ماه امسال به ثبت رسیده بود. این رکورد که در سایه محدودیت‌ها و مشکلات بسیاری همچون تحریم‌ها و شیوع ویروس کرونا به دست آمده، نشان از اراده تولید در سخت‌ترین شرایط در